



田邊ガステクノは窒素やアルゴンなどの産業用ガスの供給販売を手がけている。「ガスそのものを売るのはなく、顧客に適した供給の仕組みを提案する」(川村章夫社長)

田邊ガステクノ



川村 社長

オンサイト

ト供給という販売手法に取り組む。ガスボンベを輸送するのではなく、使った分のガスを買ってもらう仕組みだ。川村社長は「電子部品や食品などのメー

最適化提案

カー向けに徐々に契約件数を伸ばしている。毎年10件の契約を目指す」と意気込む。一般に大手企業がガス発生装置を導入する事例はある。同社は顧

客のモノづくりを研究し、中小企業を含む新しい市場を開拓している。「服の仕立屋のように、顧客にあったガス

の供給方法を提案してモノづくりに貢献したい」(同)とサービス普及に力を注ぐ。

▽社長 川村章夫氏
所在地 横浜市西区北幸2の9の30、045・317・6658
▽資本金 1000万円
▽売上高 12億5000万円(13年3月期見込み)
▽従業員 14人
▽設立 10年(平22)2月